

商談・取引の際に役立つ

元刑事が教える人を見抜くテクニック!

相手の心理の見抜き方

～取り調べ体験から得た信頼関係の築き方～

★取引の現場、説得・交渉の際に必ず役に立ちます!

相手の言葉や人間性を簡単に信じてしまい取引を後悔したことはありませんか? 本講座では営業先で説得や交渉を行う現場で、相手が本当に信頼に値するのかどうか、ウソをついているか否か確認する手法を、人間心理やしぐさを通して元刑事の講師がお話し致します。多くの人と接する機会の多い経営者や営業マンにおススメの講座です。是非、ご参加下さい。



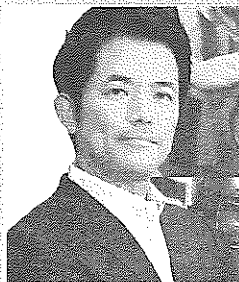
講座内容

- そもそも“ウソ”ってなに?
- 表情やしぐさで心理を見抜け
- 質問方法でウソを見抜く
- 証拠を提示してウソを見抜く
- 取り調べ現場でウソを見抜いた経験談
- 詐欺をする人…その特徴とは
- 信頼されるために注意するポイント

受講料
無料

定員: 40名

講師



(株) Clearwoods 代表取締役
もり ゆきまさ
森 透匡氏

究極のコミュニケーションコンサルタント
警察の元警部。知能・経済・政治犯担当の刑事を約20年経験。選挙違反、贈収賄、大型詐欺、横領、殺人事件など多種多様な事件捜査に従事し、預金保険機構への出向時には金融整理管財人として破綻した金融機関の調査にも従事。東日本大震災では福島に派遣され、行方不明者の捜索活動にも従事した。独立起業後はその経験を活かしたセミナーを開催し、安心・安全にビジネスを発展させることをミッションに活動している。

開催日時

平成 27 年 3 月 4 日 (水)
14:00 ~ 16:00

会場

津商工会館 1F 丸之内ホール
(津市丸之内 29-14)

申込・問合せ先

参加申込書にご記入いただき、FAXにてお申込下さい。

TEL.059-228-9141 FAX.059-228-7317 (担当: 藤田・長山)

※津商工会議所専用の無料駐車場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、津商工会議所周辺の有料駐車場をご利用ください。今回の参加に際し駐車場代の負担はできませんので念のため申し添えます。

主催: 津商工会議所工業部会・中小企業相談所

「商談・取引の際に役立つ 相手の心理の見抜き方 セミナー」 3/4 (水) 参加申込書

FAX.059-228-7317 まで

事業所名		連絡先	TEL	
			FAX	
参加者名	役職	参加者名	役職	
	氏名		氏名	

※ご記入頂いた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。