

# 「価格転嫁」の基本と極意!

価格転嫁や価格交渉の極意を知ることですっきりと利益を確保できる経営体質に

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンスに切り替えて成果を出している事業者が出て来ています。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

令和6年 **11月6日(水)** 14:00~16:00

## 講師プロフィール

たうち たかのぶ

**田内 孝宜氏**

- ・ミナト経営株式会社代表取締役
- ・中小企業診断士



2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチェスター戦略×チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

**会場** 津商工会館 5階会議室  
及びオンライン (Zoomを使用)

**受講料** 無料

**対象者** 中小企業・小規模事業者  
(会員・非会員問わず)

**定員** リアル(通常)参加 30名  
オンライン参加 90名  
※先着順、定員になり次第締め切りいたします。

## 【お問い合わせ先】

**津商工会議所中小企業相談所** 担当: 須川・廣瀬・林  
津市丸之内29-14 TEL.059-228-9141

## 【お申込方法】

下欄の申込書に必要事項を記入の上、FAXによりお申込みください。

## 主な講座内容

- ・取引価格適正化の重要性
- ・どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている事業者の特徴
- ・上手くいっている事業者が知っている単価と利益の関係
- ・価格転嫁のタイミング
- ・仕入れ高騰を利益増加に繋げるための考え方
- ・中小企業の生き残りの切り札ブランディング
- ・値上げによる利益向上で貸金アップ実現

主催 **津商工会議所**

## 11/6(水)開催 『「価格転嫁」の基本と極意!』受講申込書

津商工会議所 行 ⇒ FAX **059-228-7317**

(申込日: 年 月 日)

参加方法	リアル(通常)参加 ・ オンライン参加 (どちらか一方に○を付けてください。)		
事業所名	業種 (事業内容)		
	従業員数		
TEL	FAX		
参加者①	役職	参加者②	役職
	氏名		氏名
メールアドレス (オンライン参加の場合)			