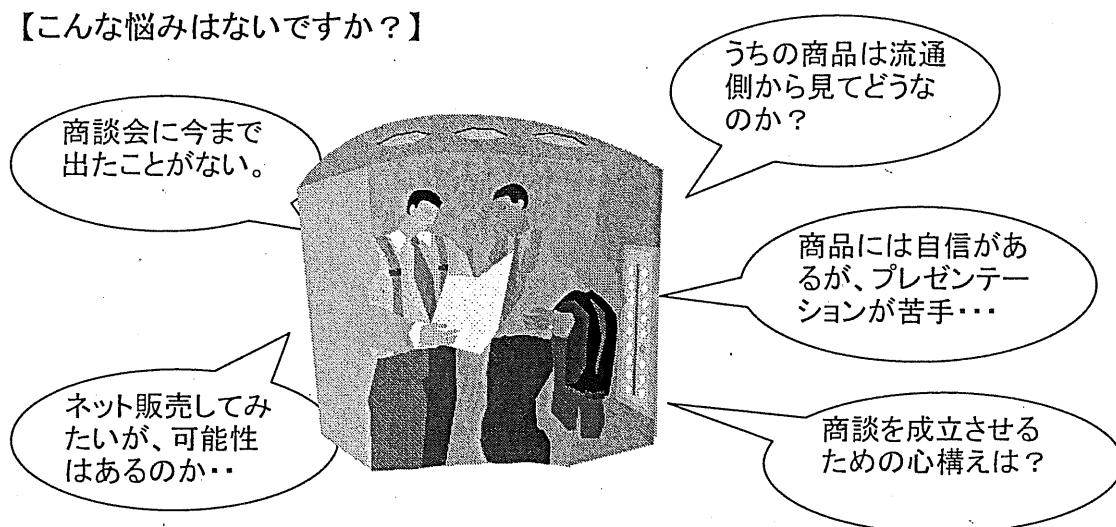


## 商談成功のコツ勉強会 in リーディング産業展

【こんな悩みはないですか？】



販路拡大に向けて、商談会成功のコツを学びませんか？  
普段なかなか話のできない流通業者の方などから、直接自社商品の評価を得たり、商談成立に向けたポイントなどをアドバイスいただけるチャンスです！

参加無料！

日時：平成22年11月5日(金) 10:30～16:00

場所：四日市ドーム 第二セミナー会場（四日市市羽津甲5169）  
\* 当日及び翌6日は「リーディング産業展みえ」が開催中です

内容：

- 1 商談会成功に向けた講習会(10:30～12:00)  
「独自性のある商品の販路開拓について」  
「地域に密着したコンビニが求める商品」  
「売れるネットショップの運営について」  
アドバイザー：東急ハンズ(株)三交クリエイティブ・ライフ 企画室 林均氏  
                  (株)ファミリーマート 商品本部 松原憲幸氏  
                  楽天(株) 楽天市場事業 粕谷有亮氏

- 2 個別相談会(13:00～16:00)  
上記アドバイザー3名・中小企業基盤整備機構コーディネーターと個別に相談が受けられます。  
模擬商談等を通して、自社商品やプレゼンテーションに対するアドバイスを直接受けることができます。自社商品をお持ちください！  
1社あたり20～30分程度で、申込者には相談時間等を含め、改めてご連絡します。

- ★ 参加ご希望の方は、裏面に必要事項をご記入の上、ファックスで平成22年10月8日(金)までに三重県金融経営室までお申し込みください。
- ★ 個別相談会の定員は28社です。定員に達した場合はご了承ください。
- ★ 申し込み状況により、希望のアドバイザーにならない場合もありますのでご了承ください。
- ★ 午前中の講習会は、座席に余裕があれば申込みがなくても参加できます。
- ★ 個別相談会希望の方は、原則午前中の講習会を聴講してください。

問合せ先…三重県農水商工部金融経営室

電話059-224-2534 FAX 059-224-2480

三重県金融経営室 天野あて

FAX 059-224-2480

10月8日(金)  
必着

「商談成功のコツ勉強会」  
(11月5日(金):10時30分から 四日市ドーム【リーディング産業展会場内】)

【参加申込書】

御社名			
御住所	〒 -		
連絡先	TEL : ( ) -		
	FAX : ( ) -		
	E-MAIL:		
参加される 方の部署・ 役職・氏名	部署	役職	氏名

◎ 参加希望に○を付けてください。

	希望記入欄
講習会(アドバイザーによる全体講習会) 10:30~12:00	
個別相談会 13:00~16:00	

◎ バイヤーとの個別相談ご希望の場合は、相談希望先に○を付けてください。(複数選択可)

講師	主な相談テーマ	希望記入欄
東急ハンズ(株)三交クリエイティブ・ライフ)林氏	専門店から見た商品	
(株)ファミリーマート 松原氏	コンビニから見た商品	
楽天(株) 粕谷氏	ネット販売の可能性、ノウハウ等	

◎ 個別相談会参加希望の場合、持ち込む商品・特にアドバイスを受けたいことをご記入ください

持ち込む商品	
アドバイス	商品評価・プレゼンテーション評価・効果的なプロモーションの方法
希望事項	ネット販売への展開・その他( )

◎ マーケティング計画のアドバイスなどについて、個別相談ご希望の場合は○を付けてください

講師	主な相談テーマ	希望記入欄
中小企業基盤整備機構中部支部 近藤氏	マーケティング計画やプロモーションの方法等	

※ この個別相談会は、今後の商談成功を目的に開催するものであり、講師と商談を行うものではありません。

※ 個別相談会に参加の方には、当方で時間調整の上後日連絡しますが、参加希望多数等希望の状況によっては御希望に添えない場合がありますのでご了承ください。